



## 5. Tjäna pengar på Tradera

Tradera är väl känt av de flesta och kanske det man först tänker på när det gäller auktioner på nätet.

För det är just precis det som det handlar om, auktioner på nätet. Tradera utgör numera en del av eBaysfären.

Som nämnts tidigare så sätts värdet av en produkt på en marknad med budgivning mellan köpare och säljare.

Tradera är en mycket stor virtuell marknad/auktion där säljare lägger ut produkter för intresserade köpare att lämna bud på.

Få säljare av en efterfrågad produkt, leder till en intensiv budgivning och ett högt pris.

Vilken är den bästa strategin när man skall sälja eller köpa?

Sannolikt finns det i det närmaste lika många sådana som det finns aktörer på Tradera.

Var och en har sin "vinnande" strategi för att tjäna pengar på Tradera!

Att tänka på är dock att bygga förtroende!

En säljare som avser att återkomma för att sälja flera produkter måste vara mycket seriös.

Annars är risken stor att köparna sätter mycket låga betyg på säljaren!

Bygga förtroende som säljare görs exempelvis genom att:

1) Ta bra foton som tydligt (hög skärpa) visar produkten och då gärna ur flera perspektiv.

2) Ha en sanningsenlig beskrivning av produktens skick (sliten, något sliten, bruksskick, toppskick) samt ange eventuella märken, repor eller andra skavanker. Använd aldrig ordet toppskick om en produkt om den har den minsta skavank!

3) Ha en snabb och god kommunikation med dina köpare. Svara snabbt på mejl

4) Låt annonsen ligga ute åtminstone i fem dygn.

5) Sätt ett lågt utropspris!

En attraktiv produkt stiger snabbt i pris!

Annars är den ju inte värd så mycket som du trodde. Eller hur?

© Pengar Tips: [www.pengatips.se](http://www.pengatips.se)